



# Success Stories



**EDINI**

# EDIN



## METINVEST

*Історія успіху*

### ПРО КОМПАНІЮ

МЕТІНВЕСТ – міжнародна вертикально інтегрована гірничо-металургійна група компаній. До структури групи входять видобувні й металургійні підприємства в Україні, Європі та США, а також мережа продажів у всіх основних регіонах світу. Компанія контролює весь виробничий ланцюжок – від видобутку руди та вугілля до виробництва напівфабрикатів і готової продукції. Близькість підприємств до основних залізничних ліній і портів дозволяє оперативно постачати сировину і металопродукцію у всьому світі.



## ПЕРЕДУМОВИ ВПРОВАДЖЕННЯ ЕДО

Масштаби діяльності  
80 перевізників, 20 тис. рейсів на рік.

### Документи:

1. Заявка на транспортування - 20 тис.од/рік;
2. Рахунок-фактура - 20 тис.од/рік;
3. Акт виконаних робіт - 40 тис.од/рік;
4. Товаро-транспортна накладна - 20 тис.од/рік (друкується не менше 4 екз., повертається від перевізника 1 оформлений екз.)

- **СПРОЩЕННЯ ТА АВТОМАТИЗАЦІЯ** документообігу з перевізниками
- Ключова вимога - **ШВИДКІСТЬ ОФОРМЛЕННЯ**. Організація нормального процесу відвантаження металопрокату клієнтам неможлива з затягуванням часу на опрацювання документів. Клієнт **НЕ** готовий **ЧЕКАТИ!**
- Наявність оригіналу заявки з «живим підписом» є основою для **КОМПЕНСАЦІЇ ФІНАНСОВИХ ВИТРАТ**, що виникають у випадку відмови перевізника виконати зобов'язання, або запізнення в наданні транспорту
- Тільки наявність **ПОВНОГО КОМПЛЕКТУ ДОКУМЕНТІВ** дає змогу компенсувати перевізнику вартість перевезення. Повинен бути структурований ланцюжок документів в одному місці
- Велика **КІЛЬКІСТЬ ДОКУМЕНТІВ** (160 000 в рік) та тренд на збільшення кількості документів за рахунок збільшення перевезень (приблизно на 15% щорічно)
- **ПОМИЛКИ** в документах призводять до необхідності їх виправлення, а це **ВТРАЧЕНИЙ ЧАС, ДОДАТКОВІ РЕСУРСИ**
- **ЛЮДСЬКИЙ ЧИННИК** при формуванні, обробці та відображенню в SAP документів, призводить до значних витрат

# EDINI

## ЦІЛІ ПРОЕКТУ

Пришвидшити документообіг з  
перевізниками

Мінімізувати витрати на  
документообіг

Мінімізувати вплив  
людського чинника на  
документообіг



# EDINI

## РОАДМАП ВПРОВАДЖЕННЯ ЕДО



## РЕЗУЛЬТАТ ВПРОВАДЖЕННЯ

Бізнес-процес	Процес до оптимізації	Оптимізація процесу за рахунок ЕДО
<p>Погодження «Заявки на транспортування» з перевізником</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Сформувати в системі та роздрукувати – <b>1 хв/заявка</b></li> <li>Поставити підпис та друк, відсканувати та зберегти на мережевому диску, відправити перевізнику – <b>2 хв/заявка</b>.</li> <li>Отримати від перевізника сканкопію підписаної з їх сторони заявки та замінити збережену раніше на мережевому диску – <b>0,5 хв/заявка</b>.</li> </ol> <p><b>3,5 хвилини</b> витрати на оформлення 1 заявки</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Сформувати в системі та зберегти XML на мережевому диску – <b>автоматично</b></li> <li>Поставити електронний підпис та відправити перевізнику повідомлення – <b>0,75 хв/заявка</b></li> <li>Отримати повідомлення про підписання Заявки на транспортування Виконавцем – <b>0,25 хв/заявка</b></li> <li>Дублювання підписаної заявки на сервері компанії – <b>автоматично</b></li> </ol> <p><b>1 хвилина</b> витрати на оформлення 1 заявки</p>
<p>Опрацювання «Акту наданих послуг» та ТТН</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Отримання Рахунку-фактури, ТТН, та 2-х екземплярів Акту наданих послуг по е-пошті в сканованому вигляді протягом 2-3 днів з моменту розвантаження, збереження на мережевому диску – <b>0,5 хв/комп.</b></li> <li>Звірка даних в Акті наданих послуг з даними із тендеру та із заявкою на транспортування - <b>0,5 хв/акт</b></li> <li>Оприбуткування послуги перевезення в системі - <b>3,5 хв/акт</b></li> </ol> <p><b>Очікування оригіналів документів! (протягом 5-30 днів).</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>Отримання оригіналу комплекту документів – <b>0,25 хв/комп.</b></li> <li>Звірка сканкопій з оригіналом – <b>0,5 хв/комп.</b></li> <li>Підписання та проставка печатки на оригіналах – <b>0,5 хв/комп.</b></li> <li>Прикріпити документи та передати до архіву – <b>0,25 хв/комп.</b></li> <li>Відправити екземпляри перевізника поштою – <b>0,25 хв/комп.</b></li> </ol> <p><b>6,25 хвилини</b> витрати на опрацювання 1 комплекту документів</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Перевірка в системі наявності підписаних документів відповідно Заявки на транспортування, Акту наданих послуг та сканкопії ТТН – <b>0,5 хв/комп.</b></li> <li>Звірка даних в Акті наданих послуг з даними системи <b>не потребується</b>, так як дані з тендеру та Заявки мігрують в Акт наданих послуг - <b>0 хв/акт</b></li> <li>Оприбуткування послуги перевезення в системі – <b>3,5 хв/акт</b></li> <li>Поставити електронний підпис та відправити перевізнику повідомлення – <b>0,25 хв/акт</b></li> </ol> <p><b>Очікування оригіналу ТТН (наразі єдиний документ оригінал якого ще потрібен у перевезенні, але який з виходом нового закону теж можна перевести до електронного).</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>Отримання оригіналу ТТН – <b>0,25 хв/док.</b></li> <li>Передати документ до архіву – <b>0,25 хв/док.</b></li> <li>Відправляти екземпляри перевізнику <b>не потрібно</b> - <b>0 хв/комп.</b></li> </ol> <p><b>4,75 хвилина</b> витрати на оформлення 1 комплекту документів</p>

# EDIN

## ВІДГУКИ



### ВАКІЛ АСКЕРОВ

Керівник відділу автотранспортної логістики  
ТОВ «МЕТІНВЕСТ-ШИППІНГ»



«Автоматизація бізнес-процесів для МЕТІНВЕСТ є необхідністю, враховуючи велику кількість контрагентів та поставок. ЕДО значно спрощує взаємодію з партнерами та пришвидшує обмін даними.

Опираючись на результати, які ми маємо сьогодні від співпраці з EDIN, ми плануємо перевести більше 100 000 документів в електронний формат у цьому році. З наших розрахунків, при повноцінній інтеграції з ERP (1С чи SAP), загальна економія часу на 1 документ становитиме близько 6 хвилин, а заощадження на кадрових ресурсах від 500 грн/день.

При максимальному впровадженні ЕДО та повній відмові від паперу можливе збільшення бюджету в 2-3 рази – 625 000 грн/рік.»

# Success stories

---

**EDINI**



[edin.ua](http://edin.ua)



[sales@edin.ua](mailto:sales@edin.ua)



+38 (044) 359 01 12